



PROGRAMME DE FORMATION

Intitulé de la Formation :

Bachelor Universitaire de Technologie 3^{ème} année Mention Technique de commercialisation (TC)

Parcours Business International : Achat et Vente (BIAV)

Année universitaire 2026-2027

CONTRAT D'APPRENTISSAGE

PEDAGOGIE	SUPPORT ADMINISTRATIF (SEFCA)
Responsable pédagogique Pierre DEPLANCHE Institut Universitaire Technologique Tél : 03 86 49 28 30 pierre.deplanche@u-bourgogne.fr	Chargé(e) de gestion de formation Maud TALBI / Tél : 06 69 00 05 65 Chargé(e) d'animation et d'ingénierie de formation FTLV Julie PINTO / Tél : 06 68 92 59 36 alternance-iut@ube.fr

SEMESTRE 5	
Compétences	Libellé
C5.1	Marketing
C5.2	Vente
C5.3	Stratégie à l'international
C5.4	Opérations à l'international

Ressources
Stratégie d'entreprise
Négociation dans des contextes spécifiques
Financement et régulation de l'économie
Droit des activités commerciales-2
Analyse financière
Anglais appliqué au commerce
LVB appliquée au commerce
Expression, communication, culture
PPP
Ressources et culture numériques appliquées à BIAV
Approvisionnements
Techniques du commerce international
Droit international



Logistique et supply chain
Marketing achat
AL Géopolitiques
Situations d'apprentissage et d'évaluation
Conduite d'une mission import ou export pour une entreprise
Portfolio

SEMESTRE 6	
Compétences	Libellé
C6.1	Marketing
C6.2	Vente
C6.3	Stratégie à l'international
C6.4	Opérations à l'international

Ressources
Stratégie d'entreprise
Négocier dans des contextes spécifiques (prospection)
Anglais appliqué au business international
LVB appliquée au business international
Management des projets à l'international
Situations d'apprentissage et d'évaluation
Portfolio
Stage

Volume horaire total

420h